



写真 / こだま千本桜 [撮影・矢島美恵子(埼玉工場)]

東北電機鉄工株式会社 社内報

てっこー

新年度を迎えて

本社新社屋起工式

新入社員入社式

連載 工事現場だより

リレーエッセイ

春号
2017.4.20
vol.147

DENKI TEKKO

当社の製品紹介

Products

(仮称)鹿野なないろ保育園新築工事(電気設備工事)



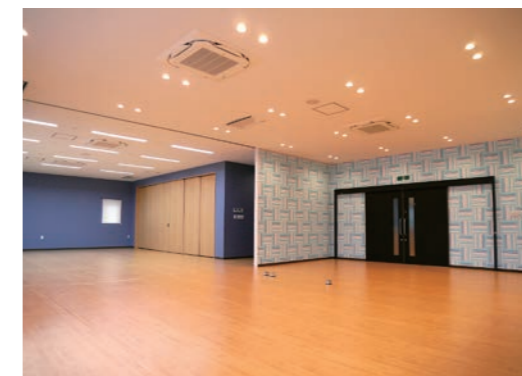
中外化成(株)二本松本社管理棟新築工事



全景



エントランスホール



手前が食堂、奥が会議室



厨房

DENKI TEKKO

てっこー vol.147 2017年4月20日 発行人/経営管理室長 濱田 豪一
東北電機鉄工株式会社 〒998-0064 山形県酒田市大浜一丁目4番57号 <http://www.dtekkco.co.jp>



新年度を迎えて 新中期3ヶ年計画始まるの年

代表取締役社長 山根 修二

新しい年度を迎えました。今年の楽しみは、懸案であった新社屋建て替えが実現することで、4月5日に起工式を行ない着工したところ。3階建て地震、津波にも安心できる構造で、完成は12月の予定です。

2016年度の会社の経営成績ですが、前年度の受注が好調で期首受注残が厚い状態でスタートしました。予算は積極的な売上・利益計画でしたが、残念ながら当初予算を達成することは出来ませんでした。但し、2015年度実績との比較においては売上・利益ともプラスになりました。内訳は、総利益率はほぼ同じレベルですが、売上の伸びが総利益額を押し上げたという構図で、営業利益絶対値は前年比プラスとなり、目標とする営業利益率5%を達成することが出来ました。これを継続することが、今後の目標となります。

2017年度は新しい中期3ヶ年計画の始まりの年になります。中期計画の考え方は、働き方改善を推進しながら、売上より利益率を重視していきます。過重労働対策は世の

中の流れであり、マンパワーに見合う受注、そして東北電機工の技術を活かせる案件を見定めながら、利益の安定化を目指していきます。そのための体制整備は必要で、今年はそのための総点検の年という位置付けです。

2017年度予算は、昨年と同様受注残が積み上がっていますので、昨年当初予算並の積極的な数値になります。過負荷にならない様、効率的な業務遂行をお願いします。課題としては安定売上分野の拡大です。既に取り組みを開始しているメンテナンス業務拡大、タンクローリー製作は今年正念場です。加えて水道・下水道関連機械設備も、今後力を入れていく分野だと、大いに期待しています。今年はいろいろな面で、東北電機工の新しい歴史が始まる年だと思います。

課題はいろいろありますが、全員が当事者として課題に向き合い、働きやすい良い会社を目指していきましょう。最後に、いつもの言葉ですが安全は全ての基本です。ご安全に！



「2016年度決算及び2017年度予算」 営業利益率5%を維持すべく

常務取締役 経営管理室長 濱田 豪一

4季目となる「酒田の春」を迎え、見慣れた景色の中に開花した染井吉野が、「春の息吹」を感じさせてくれ、また「心和やか」にしてくれます。

また、念願の酒田本社/新社屋の工事が始まり、年末の完成が待ち望まれます。

2016年度は、両本部が策定した積極的な予算に基づきスタートしましたが、受注のズレ等による売上未達、クレーム処理や赤字工事による損失の発生があり、売上高54.4(当初予算比△9.0)億円、営業利益2.9(同△0.1)億円の決算となりました。

中期計画3年間の総括として、営業成績をグラフ化「図1」してみました。ポトムラインとした「売上高50億円、粗利率15%、営業利益1.5億円」の達成は総体的には合格点が付けられたと判断しています。

2017年度予算は、昨今の長時間労働抑制の動きを考慮して、現行要員に見合った適正な工事量の選択受注を前提に編成を依頼しましたが、当期も繰越受注

残が多いことから前期実績比増収増益の予算「図2」となります。

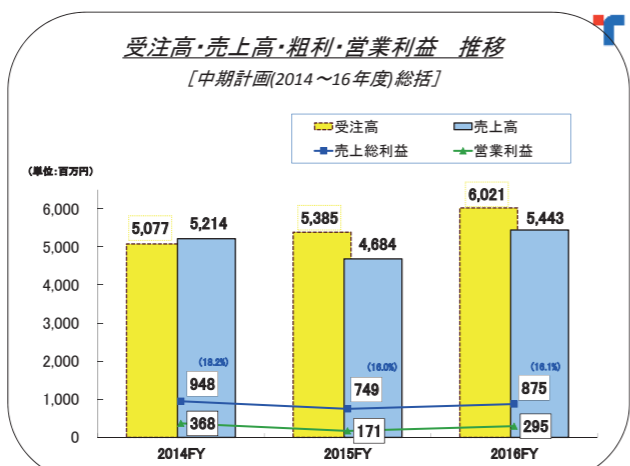
達成には予定案件の確実な受注と原価低減による粗利率の確保が鍵となりますが、引き続き業務多忙が想定されますので、超勤管理に留意して効率的に業務を遂行して下さい。

なお、一昨年の夏に発覚した落橋防止装置の溶接不具合への補修対応がどのタイミングで発生するか、不透明な状況が続きますが、これをカバーできるように、少しでも利益の上積み而努力して下さい。

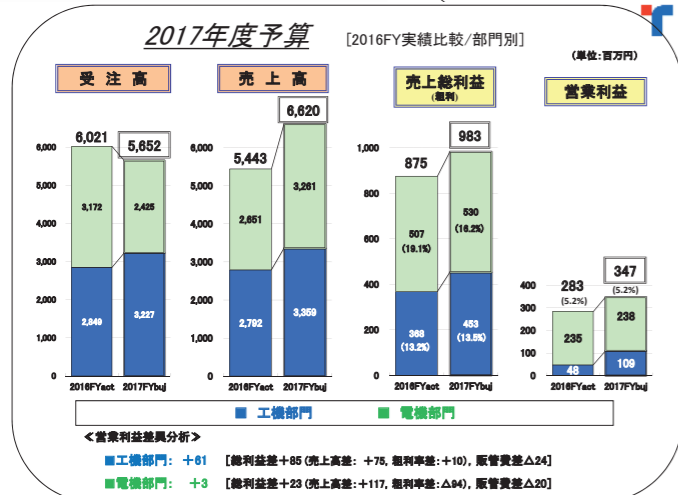
2017年度は新たな中期(3ヶ年)計画に向けたスタートの年となります。

特に重点課題として、関東地区における設備保全業務の開始、タンクローリーの架装まで含めた自製化一貫体制の構築があります。

一人前の企業として営業利益率5%の恒常的な達成が新計画における命題ですので、一人一人が当事者意識に立ち、それぞれの組織の役割と責任を持って遂行願います。



【図1】



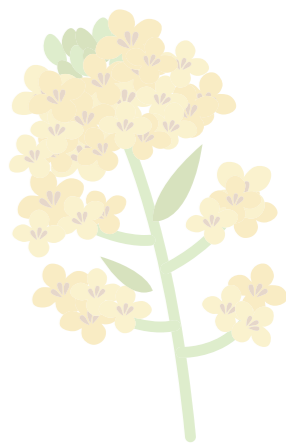
【図2】





「電機本部」 自信を持って生き生きと

常務取締役 電機本部長 梅木 清夫



電機本部の2016年度損益実績は、上期の不振が響き、通期では受注・売上とも予算未達となりましたが、粗利率が19%と大変良く営業利益は予算を上回る成績を残すことが出来ました。また、電機本部6部門すべてが営業黒字となりました。

い成績を残す事が出来ました。電機本部社員全員が自信に満ち生き生きと仕事が出来た事を嬉しくまた誇らしく思っております。次期3ヶ年においても「変化と挑戦」を合言葉に自信を持って仕事に取り組んで行く覚悟であります。

新3ヶ年計画の大きな目標は「体制の構築」と「人材育成」です。現状の60名体制ではタイトな状態であり、技術者、設計・施工両面での協力会社、図面作成・積算業務へのアシスタントの確保により、事業基盤の強化を図ります。また、計画的な新人教育・資格取得教育を行い、技術力・人材力をフルに活用できる体制を構築したいと考えます。

社長ディスカッション時に指摘・指導があった事項を再検討し、最終目標を定めましたので、これを全員に周知徹底し、進行状況を適切にチェックしながら進めて行きます。

【受注拡大戦略】
①情報の共有化・集約 早く情報をキャッチし各部署の情報を電機営業部に集約、計画的に営業活動を行います。重電メーカー・機器メーカーとの協調

も進めます。またLED照明等の機器拡販も押し進めます。
②メンテナンス事業の充実 電機営業課に機械設備営業と兼務でメンテナンス要員を配置します。顧客データの集積・管理から始め、設備保全提案営業が出来る体制を作ります。関東保全に対しても連携をとり積極的にバックアップして行きます。
③機械設備工事の強化 東北メンテナンスとの協力体制強化と設計・施工の出来る会社を開拓します。設計・管理技術の向上のため勉強会開催等を行っていきます。
④プラント営業の強化 プラント営業・計装・東京支店との連携で機電計受注に向け、狙いを絞る営業活動をして行きます。
【コストダウン】
①集中購買・一括発注 同時期工事の資材の一括購入を進めます。
②原価管理の徹底 現場代理人の目標管理と上長の積極的関与（面接・指導・講習会等）
③クレーム・不適合の撲滅 施工前会議

において営業予算・実行予算の記入必須と目指す品質・利益目標明確化は徹底しており、加えてリスクの有無とその対応をクレームとなりそうな事項の掘り出しを行います。
【人事交流と技術集団化計画】
①人事交流と育成 大型工事施工・超過勤務緩和のため部署間・工事案件毎の人事交流を進めて行きます。
②資格取得年間計画 2016年度は48名が資格取得に挑戦し結果20名の資格取得となりました。（合格率41・6%）合格率50%以上を目標としましたが、残念ながら達成できませんでした。今年度は50%以上の合格率を目指し、前年度合格者による指導や勉強会・教育機関を利用するなどして行きます。
③代理人強化（育成制度） 代理人の技量格付化とそれに伴う教育・強化計画を進めて行きます。
④人材確保 必要な人員を必要部署に適正配置すべく計画していきます。中途採用を含めて新卒採用については中長期計画を作成し対応していきます。

～両本部長からの基本方針と重点課題を伺いました～

新年度を迎えて



「電機本部」 一致団結 目標達成

取締役 電機本部長 高橋 巧三



新年度にあたり電機本部の基本方針とその重点課題を作成しました。2017年度の管理運営方針として取り組んでいきます。

【電機本部の基本方針及び重点課題】
一、目標受注高・売上高の達成（富山・埼玉・東京含む）

《上期》 受注高 十八億八千万円
売上高 十四億八千万円
《下期》 受注高 十三億五千万円
売上高 十八億八千万円
《通期》 受注高 三十二億三千万円
売上高 三十三億六千万円

- ①既存顧客の有望案件は100%受注する。
 - ②リピート品案件はすべて受注する。
 - ③新規顧客からの受注を目指す。
 - ④東ソー及び関連会社の有望案件は部門間連携により確実に受注する。
- （今期は大型案件の計画もあることか

らコスト削減に努めて受注する）

- ⑤樋管・水門等の公共事業の受注に取り組む。
- ⑥プラント営業による機電計一体工事受注の成果を上げる。
- ⑦関東地区保全業務を強化する。
- ⑧タンクローリーの完全自製化を実現する。

二、原価低減・粗利率の向上

- ①原価管理及び工数管理を徹底し、原価低減に努めて粗利の確保及び向上に取り組む。
- ②競争力のある協力会社（パートナー）を開拓する。

三、工程管理の厳守

- ①工程表の作成と定期的な見直しを行い、工程を把握して納期を厳守する。
- ②工場の全工程は管理課で統制し、社内稼働を重視した工程管理を行う。

四、技術の向上と安全の確保

- ①溶接技能の向上（全国溶接競技会の連続出場を目指す）
 - ②リスクアセスメントの実施及び安全ルールの遵守
- 五、クレーム・不適合の撲滅強化
- ①営業と実施部門の連携不足による積算ミス無くす。（顧客見積仕様を満足すること）
 - ②YHYミーティングの更なる充実を図る。（顧客に喜んで貰える製品を製作する）
 - ③製品や図面を理解して製作する。（不明なときは自己判断しないで確認をとる）
 - ④自主チェック、第三者チェックを必ず行なう。（ミスの拡散を防ぐ）
 - ⑤部署間の「報連相」は怠らない。（連絡ミスなど起こさない）
- 受注高・売上高は、高い目標となっております。営業及び実施部門の連携無くして達成はできません。営業は、顧客情報

の収集や営業活動の展開に全力を注ぎ、取りこぼしの無いようにして下さい。又、実施部門は、工程管理、原価管理を徹底して粗利確保に努めて下さい。近年、クレーム・不適合が削減傾向にないこと、重大クレームや同様の不適合が多いことを非常に危惧しています。今年度は、「クレーム・不適合の撲滅強化」として全部門部署で取り組むこととし、クレーム・不適合を削減させます。今年度は、更に関東地区保全業務の強化とタンクローリー完全自製化の新たな挑戦もあります。関東保全業務の出張所開設と業務支援を図っていきます。そして、タンクローリーの製作研修による技術の習得及び工場の改修により、タンクローリーの自製化を実現します。人員不足もあり、非常に厳しい一年になりますが「一致団結 目標達成」に向けて一丸となって取り組んで行きます。

一年間、ご安全に！

入社式・新年度社長訓示



4月1日に井上里咲さん、三浦樹さん、橋舜風さん、大滝拓也さんの4名が入社しました。紹介の場で一発芸を披露したりとなかなかユーモア溢れる方々が入社してきたかと思えます。新年度社長訓示では社会的な問題になってくる長時間労働や新分野への取り組みなどの話がありました。今年度も従業員全員が「変化・挑戦」を継続し、更に良い会社を目指してほしいというお言葉がありましたので、それに向けて皆さん頑張ってください。

経営管理室 池田 美穂



本社新社屋建替 series②

晴れ渡った青空のもと、新社屋の起工式が行われました。

平成29年4月5日(水)大安吉日に新社屋建設の起工式を行いました。

当社を始め、設計を担当する宥幹建築設計事務所様、躯体工事を担当する(株)菅原工務所様、空調工事を担当する東北メンテナンス工業(株)様の4社、総勢30名ほどで下日枝神社の神主様により厳かに執り行われました。(株)菅原工務所様から会場設営をして頂き、また下日枝神社様のご指導も頂き、滞りなく起工式を終えましたことを報告させていただきます。

経営管理室 富樫 雅彦



祝詞献上の様子



山根社長玉串奉奠

新任挨拶

4月1日付で着任されました、顧問の濱田勝也さんをご紹介します。



顧問 濱田 勝也

皆様、4月1日より顧問に就任しました濱田勝也です、よろしくお願います。東北電機鉄工の方々は、南陽時代に新南陽支店の方と、誠和

☆座右の銘

「虎穴に入らずんば虎子を得ず」

座右の銘としては、あまり適切なものではないのですが、仕事をやる上での当たって砕けるというような教訓です。悩まず門戸を開いてみる、三顧の礼は当然のことと思っています。

☆出身地

前居住は 神奈川県川崎市中原区
元出身は 山口県周南市下上
生まれは 山口県岩国市錦町広瀬

☆最近のマイブーム

娘のほっですが、近々に長女が2人目の孫を産みます。次女は孫が1人、息子は結婚できず、したがって3人目の孫が生まれる予定で、妻は忙しくなりそうです。

就活サイト「マイナビ」へ登録しました!



2018年度大学卒学生の採用に向けて、学生向け情報サイト「マイナビ」に今年から登録しました。当社としては初めての就活サイトへの登録という事で、このような大きなプロジェクトに参加する事は自分にとって非常に貴重な経験となりました。また、登録に向けて多くの方に取材協力をする中で、皆さんが普段どのような思いで仕事に取り組んでいるのか、改めて知ることが出来ました。サイト公開効果は出足良く、すでに5名が、会社説明会・一次選考を受けています。大学

経営管理室 菊池 由衣

への求人案内送付、ハローワークや会社のホームページだけではここまで多くの学生に興味を持ってもらうのは難しいですが、マイナビの閲覧数やエントリー数は日々増えている状況です。

最近の学生にとって、情報サイトを利用して就活が主流になっている今、当社においても非常に良いスタートが切れたと思っております。

会社概要 採用データ 説明会・セミナー

【酒田で、アタラシイ東北電機鉄工を一緒に作りませんか?】(2017/03/01更新)

みなさまこんにちは!
採用担当の北村です。

幅広い技術領域と設計から施工、そしてアフターメンテナンスまで、ワンストップサービスの提供。それが当社の強みです。

この強みを活かしつつ、更にアタラシイ目標を取り入れながら成長していきたいと思えます。

会社紹介記事

東北電機鉄工は、東北電機鉄工グループとして、幅広い技術領域における設計から施工、そしてアフターメンテナンスまでワンストップサービスでの提供、それが当社の強み。

幅広い技術領域と設計から施工、そしてアフターメンテナンスまで、ワンストップサービスの提供。それが当社の強みです。

技術を活かし、想いをつなぎ、形を生み出す仕事。

【電機営業部 / 電機営業課長 齊藤洋一さん | 2007年入社】

官公庁から民間企業までさまざまなお客様に対し、工場などの施設に設置する電気設備や機械設備の設計施工を提案するのが当社の電機営業の仕事です。自ら顧客を開拓していく飛び込みのようなスタイルではなく、お客様や建築設計事務所からの問い合わせに対し提案をしていく営業職になります。私も含め現場経験が長いメンバーが多く、技術的な部分も徹底的に提案ができることは当社の営業の強みであり、機械など工率分野を専攻してきた学生さんも、学んで来たことを活かして活躍できる営業職だと思います。

当社は、やる気があれば何にでもチャレンジをさせてくれる会社です。好奇心とチャレンジ精神にあふれる方の入社をお待ちしています。

仕事紹介記事

営業チームが得意先へ、設計チームが顧客を訪問し、最終的に形にするのは製造チーム、たくさんの人の力を結集、製品はよりよく完成します。

設計は、お客様の要望を形にしている最初の仕事。営業スタッフ・製造スタッフと打ち合わせを重ね、CADを使い、詳細設計をやり上げていきます。

ページ作成にあたり、たくさんの方々に出演協力をお願いしました。

次回、社内報のリレーエッセイは、米沢営業所の多勢潤さんをお願いします。

15
リレーエッセイ
「ラーメン店巡り」

米沢営業所 小林 健一

今はまっているのがラーメン。休みになるとラーメンが食べたくなる。

人においしいと聞いた店や、ネットみて気になる店などに行ってみる。

期待して行った何軒かは普通な感じで、なんとなく入った店のほうが美味しかったり分からないものです。

人それぞれ好みがあるのでおすすめのお店とは言えませんが、自分がおいしければそれでいいと思います。

休日のちょっとした楽しみですがそれは冬季限定。

もう暖かくなってきたので休み期間、これからの季節の休日の楽しみを探しているところです。

春を掘り出せ！ 地面出し競争 WORLD CUP in Hijiori.へ出場

鶴岡支店 齋藤 透

日本有数の豪雪地、大蔵村肘折で今年も2月26日に第8回地面出し競争「WORLD CUP」が開催されました。「チーム由良」なる実は「電機鉄工鶴岡支店チーム」もシード権が有り6回目の参加になりました。ルールは単純でスコップとスノーダンプで雪の下の地面の土を一掴み採って大会本部に届けるまでの時間を競う、ただひたすらに雪を掘ると言うアホみたいな競技ですがこれが結構ハマります。



左から齋藤幹司さん、三浦明博さん、齋藤透さん

来年返還するとチーム名のタグが付けられる。10位まではシード権が与えられ翌年優先に参加できる権利がもらえる。だが地元には「絶対王者」と「除雪職人」「青年団」の3強がいて、なかなか表彰台には上がれない。当チームは初参加よりシード権を逃したことがなく、庄内の雄、強豪チームと地元チームに恐れられていて常に優勝候補？と紹介されています。

地元12チーム、県内10チーム、県外12チーム、海外2チームの36チームで暖冬の影響で小雪でも2m64cmと言う積雪に挑みました。ほら貝の合図で自分のフィールドまで走る。着いたら掘る。掘って掘りまくる。2分もすると息があがる、5分で酸欠状態、もう少しだと思つころに「絶対王者」がゴール、当チームも地面が出た、「三浦、走れ、早くいけ。」

結果は、残念4位「あーくやしー」4位がこんなにくやしーとは。3位と11秒差、1位と23秒差、またも表彰台には届かなかった。私は意外と負けず嫌いの性格なのか、こんな事でもチャレンジャー魂が沸々と沸いてくるような気がする。幹司君と三浦君には申し訳ないが蕎麦となめこ汁をつけるから、来年も私に付き合ってくれ。

来年もがんばるぞ。



雪の深さ2m64cm

達成感にひたる幹司選手



予選 場所決めのためのソリすべり
ボーブ三浦選手

工事現場 だより①

工事名 株式会社小松写真印刷新工場増築工事
(電気・機械設備)

電機工事課 齋藤 仁

本 工事は(株)小松写真印刷様の新工場増築に伴う電気・機械設備工事で、建物は鉄骨造一部二階の約2,000㎡の建屋になります。

3月初め「印刷機がドイツから酒田港に到着」と新聞で紹介されたフレクソ印刷機が納まる天井高7.0mの室内と、他に機器用に造られた部屋がある専門分野に特化した工場となります。水性インクを使ったフレクソ印刷機は、「人と環境に優しい印刷」を目的とした印刷機で東北初の導入となるそうです。

設備的にはクリーンルーム対応の空調設備、電気容量500KWの印刷機専用トランス、ハロン消火設備を設ける工事内容となります。他工事では施工する機会がほとんど無い設備内容で、連日試行錯誤の日々を送って早4ヶ月、ようやく終わりが見えて来ました。工期残り約1ヶ月、良い品質の物をお客様へ引渡しできるように最後まで気を引き締め無事故・無災害の完成を目指します。



電機工事課
齋藤 仁

工事現場 だより②

工事名 溶融材開発炉設置工事

工機工事課 伊原 豪志

今 回の工事は東ソー・クォーツ様様の酒田溶融工場内に溶融材開発炉の設置、それに伴い屋根ルーフファン、照明、間仕切り壁の取り付けを行いました。

本当はもっと現場の紹介をしたいのですが、実は前任者から引き継いだ現場なので詳しい事はよく分かりません。でも工事中も関係者の方々から色々アドバイスをいただき、事故も無く何とか完成できました。関係者の皆さんありがとうございました。



工機工事課
伊原 豪志

ご入学おめでとう新一年生

愛くるしい笑顔の、元気いっぱい新一年生です。
ピカピカのランドセルには教科書にノート、そしてどんな夢がはっているかな？
お父さんから応援メッセージをいただきました。



食べるのが大好きなので、将来はケーキ屋さんか？はたまたサッカー選手か？持ち前のパワフルさで、自分の道を突き進んでもらえたらうれしいな。



プラント営業課
山木 琢徳



山木 悠世くん

入学おめでとう。
いい笑顔でいてね。



工機営業課
今野 克利



今野 和歩ちゃん

たくさんお友達つって
大きくなってください。



保全グループ
小山 桂弘



小山 勇人くん

元気な笑顔大切に、優しく、たくましい
ステキな1年生になってくださいね。



鶴岡支店
渡邊 淳



渡邊 陽真くん

これから楽しいことが
たくさんまってるよ。がんばれ!!



設計課
畑中 雅也



畑中 絢莉ちゃん

資格取得

1級土木施工管理技士

神山 貴志(電機工事課工務係)

1級電気工事施工管理技士

佐藤 郷(電機工事課工事係)
佐藤 将(電機工事課工事係)
須貝 柳太(電機営業課)
三浦 明博(鶴岡支店)

1級管工事施工管理技士

谷口 雅久(電機工事課工事係)
池田 和広(東京支店)
小林 忍(鶴岡支店)
須藤 繁春(新庄営業所)

1級計装士

貝瀬 勝則(計装課)

2級電気工事施工管理技士

富樫 達(電機工事課機械係)
日下部翔一(電機工事課工事係)

第一種電気工事士

富樫 和馬(電機工事課工務係)
佐藤 将(電機工事課工事係)

消防設備士甲種4類

佐藤 悠太(山形工事課)

非破壊検査技術者 (放射線透過試験レベル2)

熊谷 進(設計課)

第一種衛生管理者

池田 健一(安全衛生・品質保証室)
富樫 雅彦(経営管理室)

慶弔通信

ご結婚おめでとうございます

齋藤 一政(製造課製缶係)
今野 太一(経営管理室)

ご誕生おめでとうございます

佐藤 航大(製造課製缶係)
[こまちちゃん(2017年1月生)]
土門 昭(埼玉工場)
[大賀くん(2017年2月生)]



新入社員紹介

- ①血液型
- ②趣味・特技
- ③私の弱点
- ④今一番のお気に入り
- ⑤抱負をひと言

4月1日入社
酒田工場 設計課



橋 舜風
(たちばな きよか)

- ①AB型 ②音楽鑑賞
- ③こちょこちょ ④車
- ⑤慣れるまで時間がかかると思いますが、精一杯頑張るのでよろしくお祈りします。

4月1日入社
経営管理室



井上 里咲
(いのうえ りさ)

- ①A型
- ②掃除(気づいたら9時間はしている...)
- ③感情がすぐ表情に出る
- ④柔軟剤の匂い
- ⑤「ほうれんそう」を確実に、「笑顔」を忘れずに頑張ります。

1月16日入社
製造課 機械係



阿部 守
(あべ まもる)

- ①O型 ②スポーツ、釣り、ガンブラ
- ③涙もろい、虫、心配症 ④息子
- ⑤社業発展のため、何事にもこだわりを持ち誠心誠意努めてまいります。よろしくお祈りします。

4月1日入社
電機計装部
電機工事課



大滝 拓也
(おおたき たくや)

- ①A型 ②寝ること
- ③熱中しすぎてしまう所
- ④スーツ、車
- ⑤精一杯頑張っていきたいと思えます。ご指導よろしくお祈りします。

4月1日入社
電機営業部
電機営業課



三浦 樹
(みうら たつき)

- ①B型
- ②洋画(日本語字幕と吹替の違いを見るのが好きです)、読書
- ③ハウスダスト(※くしゃみが止まりません)
- ④マイクロビーズのクッション
- ⑤営業というまだやったことのない仕事ですが、早く仕事を覚えて頑張りますのでよろしくお祈りします。

3月1日入社
製造課 製缶係



谷口 慶城
(たにぐち よしき)

- ①A型 ②ドライブ、食べ歩き、料理
- ③流されやすい事
- ④朝、ラーメンを食べに行く事
- ⑤一早く戦力になれるよう努力します。

女子社員ユニフォームが 変わりました



山形工機営業課
金子 幸子さん



電機計装部
莊司 康生さん

定年ご苦労さま
2月15日付で次の2名の方が定年を迎えられました。長い間ご苦労様でした。
これまでの会社への貢献に敬意を表し、感謝申し上げます。尚再雇用として引き続き定年前と同じ部署でご活躍いただいております。